

Biuro projektu: Fundacja „Merkury”
 ul. Beethovena 10, 58-300 Wałbrzych
 tel. 74 666 22 00, 74 666 22 05, faks 74 666 22 01,

Program szkolenia dla pracowników przedsiębiorstw społecznych

Szkolenie obejmuje następujące bloki tematyczne:

I. Aktualny stan prawny

(łącznie 7h: zajęcia teoretyczne 3h + zajęcia praktyczne 4h)

1. Omówienie istotnych zmian dotyczących nowelizacji ustawy Prawo zamówień publicznych w 2016 r. – mini wykład
2. Zakres stosowania ustawy Prawo zamówień publicznych – mini wykład
3. Nowe wyłączenia obowiązku stosowania ustawy – mini wykład
4. Tryby postępowania – mini wykład
5. Wartość zamówienia – mini wykład
6. Opis przedmiotu zamówienia – mini wykład, case study
7. Zasady dotyczące stanowienia warunków udziału wykonawców w postępowaniu i oceny spełnienia przez nich ustalonych warunków – mini wykład
8. Klauzule społeczne – mini wykład, case study
9. Kryteria oceny ofert – mini wykład, case study

II. Pozycja wykonawcy w postępowaniu o udzielenie zamówienia publicznego – w tym zmiany z 2016 r.

(łącznie 6h: zajęcia teoretyczne 2h + zajęcia praktyczne 4h)

1. Warunki udziału w postępowaniu i dokumenty potwierdzające ich spełnienie – mini wykład, case study
2. Wykluczenie wykonawcy z udziału w postępowaniu – mini wykład, case study
3. Wykonawcy ubiegający się wspólnie o udzielenie zamówienia – mini wykład, przykłady
4. Podwykonawcy – mini wykład
5. Dokumenty składane przez wykonawcę w odpowiedzi na postępowanie – mini wykład



III. Dokumentacja postępowania

(łącznie 8h: zajęcia teoretyczne 2h + zajęcia praktyczne 6h)

1. Ogłoszenie o zamówieniu i ogłoszenie o udzieleniu zamówienia – mini wykład, case study
2. Specyfikacja Istotnych Warunków Zamówienia – mini wykład, case study
3. Wyszukiwanie ogłoszeń zamówień publicznych – ćwiczenia praktyczne
4. Opracowanie ofert na podstawie istniejących ogłoszeń (aktualnych i archiwalnych) – ćwiczenia praktyczne

IV. Wybór najkorzystniejszej oferty

(łącznie 3h: zajęcia teoretyczne 1h + zajęcia praktyczne 2h)

1. Badanie i ocena ofert – mini wykład, case study
2. Nowe przesłanki odrzucenia ofert – mini wykład, case study
3. Rażąco niska cena – mini wykład, case study

V. Umowa o zamówienie publiczne

(łącznie 3h: zajęcia teoretyczne 1h + zajęcia praktyczne 2h)

1. Rodzaje umów – mini wykład, case study
2. Zmiana treści umowy – mini wykład, case study
3. Zabezpieczenie należytego wykonania umowy – mini wykład, case study
4. Realizacja umowy – mini wykład, case study

VI. Środki ochrony prawnej

(łącznie 2h: zajęcia teoretyczne 1h + zajęcia praktyczne 2h)

1. Odwołanie – mini wykład, ćwiczenia praktyczne
2. Skarga – mini wykład, ćwiczenia praktyczne

VII. Protokół postępowania

VIII. Wskazówki dotyczące opracowania ofert ze strony zamawiających, najczęściej występujące błędy – zajęcia praktyczne z ekspertem reprezentującym środowisko zamawiających

